



CARTA DE APRESENTAÇÃO

Olá, tudo bem!?

Hoje vamos começar uma grande jornada, na qual nosso alvo é trabalhar com estratégia, dedicação e foco, pois venderemos para o maior consumidor do Brasil: o Governo através de licitações públicas.

Assim poderemos vender seus produtos e prestações de serviços, alcançando excelentes vendas.

Para aumentar as vendas o que todos fazem?

Investem muito dinheiro em marketing, publicidades e propagandas.

Já para vender para o Governo não precisamos de nada disso, ou seja, o investimento em marketing que você terá que fazer é ZERO!

Podemos começar hoje mesmo a fornecer para o governo, e aumentar o faturamento de sua empresa.

Qual o custo para entrar na licitação?

Para participarmos o custo é muito baixo (apenas teremos que pagar, caso o edital exija, autenticação de documentos ou firma reconhecida – mas com as licitações eletrônicas é raro isso ocorrer, se ocorrer é um valor baixíssimo para o negócio que poderemos vencer).

Nós iremos organizar todos os documentos de sua empresa, procurar os melhores editais, montar os envelopes com documentos e proposta, impugnar editais, realizar recursos se necessário e vencer licitações para sua empresa. Aumentando seus lucros sem investir em marketing e propagandas!

Qual o custo para executar o contrato?

Evidentemente que no caso de vencermos a licitação, sua empresa irá assinar o contrato e então entregará o objeto (produto ou serviço), para isso é necessário ter o capital de entrega daquela parcela se for mensal ou da totalidade se for entregar total.

Exemplo: se vencermos uma licitação para entrega de 100 impressoras, o edital pode estipular a entrega de 10 impressoras por mês ou das 100 impressoras de uma só vez, via de regra entregaremos as impressoras e na sequência (normalmente até 30 dias) recebemos o valor do produto (ou serviço) entregue.

Mas pode ficar tranquilo quanto a este recebimento, com as Leis de Licitações, normas de Direito Financeiro, Lei de Responsabilidade Fiscal, é muito mais seguro receber tudo sem qualquer empecilho quando nosso cliente é o Governo, do que para a iniciativa privada (que pode agir de má fé e com inadimplência). O Governo não se omite de suas responsabilidades e se por acaso ocorrer algum atraso de pagamento estamos totalmente capacitados a atuar na cobrança aos órgãos públicos, pois somos analistas de licitação com formação pela escola Vianna, a escola líder há 34 anos na formação de analistas master de licitações.

Você possui os documentos?

- Habilitação Jurídica
- Regularidade Fiscal, Social e Trabalhista
- Qualificação Técnica
- Qualificação Econômico-financeira

Mas calma que eu vou organizar tudo para você, ok?

Você possui cadastro em sistemas específicos?

- SICAF
- COMPRAS.GOV.BR
- Outra plataforma de pregão eletrônico.

Não possui? Fique tranquilo que vamos efetuar estes cadastros para você inicialmente nas plataformas gratuitas como SICAF e Compras.gov.br – o maior portal de compras governamentais do Brasil.

Você pode fornecer seus produtos?

Até quanto você consegue fornecer? Qual sua capacidade de fornecimento? Iremos localizar os editais que para que você consiga fornecer, em seu segmento.

Quanto será cobrado pelos serviços para participar e vencer as licitações?

Para desenvolver nosso trabalho de forma qualificada, vamos acordar a seguinte forma de pagamento:

Vencendo a licitação será cobrado **6%** de comissionamento pelo êxito, funcionando assim: vamos supor que em um edital X você cobre 80 mil reais para entregar o produto/prestação do serviço, já com tudo incluso nesse valor final (custos, lucro, impostos, frete etc.), nós cobraríamos uma comissão de 4.800 mil reais; na proposta do pregão entraremos com o valor de 100 mil, desde que esteja em conformidade com o valor estimado daquela licitação, e chegaremos até o limite de

R\$ 84,800 mil na etapa de lances e negociação, sabendo que R\$ 80 é seu e R\$ 4.800 o comissionamento da empresa. Dessa forma você ganha seu lucro, e nós a comissão do montante, e assim iniciaremos essa parceria de muito sucesso.

Após iniciarmos e ganharmos nossa primeira licitação, para as próximas vezes, será ofertado a sua empresa os seguintes planos de atendimento:

1. Serviços de consultoria/assessoria em licitações públicas de acordo com os itens acima, oferecemos os seguintes planos:

- **PLANO BRONZE** – Mensalidade de R\$600,00. + comissão 6% do valor do contrato

[assim que ganharmos a primeira licitação]

Automaticamente (Evolução) **upgrade** para o plano Prata.

- **PLANO PRATA** – Mensalidade de R\$ 1.400,00 + comissão 6% do valor do contrato

[Até 4 licitações por mês] Licitação até 400.000,00 (quatrocentos mil)

passando desse valor, automaticamente (evolução) **upgrade** para o plano ouro.

- **PLANO OURO** – Mensalidade de R\$ 2.000,00 + comissão de 6% do valor do contrato

[Até 7 licitações por mês] Licitação até 800.000,00
(oitocentos mil)

passando desse valor, automaticamente (evolução)
upgrade para o Plano Platinum.

- **PLANO PLATINUM** – Mensalidade de R\$ 2.500,00 + comissão de 6% do valor do contrato

[Até 10 licitações por mês]

Esse valor deverá ser pago previamente ao início dos trabalhos,

na assinatura do contrato de prestação de serviço.

Sendo assim, aguardo sua resposta.

Em caso de dúvidas por favor entre em contato.

Atenciosamente Francinilton de Carvalho

Analista de Licitação Públicas.

Será dividido em 3 etapas

1º passo, carta de apresentação (entendendo nosso plano de negócio)

2º passo, assinatura do contrato (negócio fechado)

3º passo,

será enviado um passo a passo, para você cadastrar seu analista.

Através desse cadastramento, seu Analista poderá estar assessorando todas as documentações necessárias para que sua empresa esteja participando das licitações, como dispensas e pregões eletrônicos ou recursos administrativos e até mesmo impugnações se for necessário.

LICITAÇÕES PÚBLICAS

Analista

(12) 99624-2521

analistamasterglobal.com.br

analistamasterglobal@gmail.com

Rua Conselheiro Rodrigues Alves, 336 centro SJC/SP

Two QR codes are located in the bottom left corner of the card.

The card features a dark background with gold text and icons. The word 'Analista' is written in a large, elegant cursive font. To the right of the name, there are four rows of contact information, each accompanied by a small gold icon: a telephone handset, a globe, an envelope, and a location pin. The background has a subtle diamond-patterned grid and gold diagonal lines.

